

Vivier de compétences Mini-CV

Mise à jour : mars 2018

Vous recherchez un professionnel qualifié ?

Bénéficiez d'un vivier de compétences gratuit et sans cesse renouvelé :

- un fichier **pratique** classé par grandes catégories professionnelles
- **rapidement consultable**, des mini-CV de 80 mots qui mettent en avant les compétences clés de chaque profil.
- **local** : il regroupe des cadres en recherche active sur le bassin d'emploi vaclusien.



L'Intelligence Collective au service de l'emploi

PRÉSENTATION DE L'ASSOCIATION FORCE CADRES

L'association **Force Cadres** accompagne les **cadres** du Vaucluse et des départements limitrophes vers le **retour à l'emploi**. Sa **vocation est de fournir aux adhérents un environnement, des repères et des outils permettant de mieux appréhender le marché du travail**.

Le mot de la présidente

« Il y a 25 ans, un groupe de cadres mettait en commun leur énergie et leurs compétences pour donner naissance à l'association Force Cadres. À l'origine, une perte d'emploi. Des questionnements, une inquiétude, l'avenir qui menace, des recherches et des tentatives, des rencontres, des tentatives encore...

Notre association collabore pour **donner l'énergie nécessaire à chaque adhérent**. Cette mise en mouvement des cadres est importante pour combler des lacunes ou renforcer les points forts de chacun au travers de nos divers ateliers et à la fois pour effectuer des démarches de recherche d'emploi. De même ces rencontres au sein de l'association rassurent et permettent d'éviter l'isolement.

Elle est le **support d'actions d'insertion professionnelle** pour les cadres qui vont de l'avant, qui souhaitent conserver une dynamique, rester dans l'action, dans l'échange et les rencontres... tout en respectant leurs objectifs.

Partage, Entraide et Échange, Bienveillance et Écoute, Implication, Dynamisme, Actions sont les valeurs qui guident nos actions quotidiennes (ateliers, manifestations, thématiques) et font de notre association un **acteur clé dans la dynamique de l'emploi** du bassin vauclusien.

A travers ce vivier, Force Cadres poursuit des objectifs :

Pour les adhérents

- le retour à l'emploi des cadres

Pour les entreprises

- **répondre aux besoins des entreprises** vauclusiennes en proposant un vivier de compétences de cadres,
- **établir un contact direct** entre ces mêmes entreprises et les cadres qui souhaitent s'investir, proposer leurs compétences et les faire profiter de leurs atouts".

Privilégier le contact direct et la proximité nous permet de construire ensemble le véritable réseau dont nous avons besoin.

Notre projet s'appuie sur la participation de tous. Nos adhérents sont engagés, solidaires, rigoureux, dynamiques et respectueux, à l'image des valeurs de leur association.

Agissons Ensemble ! Et comme depuis le début, avec Plaisir et Bienveillance !»



Gaëlle DUMARTIN

Consultante QHSE en portage salarial. Elle a intégré Force Cadres, il y a 1 an et a été élue Présidente en janvier 2018. Gaëlle est avant tout une bénévole et adhérente au même titre que les autres cadres. Elle a simplement décidé de donner un peu plus de son temps à l'association.

Gaëlle DUMARTIN, Présidente de Force Cadres

Les partenaires de Force Cadres

Force Cadres est hébergée **au cœur de la vie économique du [Grand Avignon](#)**, dans la pépinière d'entreprises [Créativa](#) située à [Agroparc](#). Depuis sa création, l'association est soutenue par la région PACA et le département de Vaucluse et travaille en collaboration avec l'APEC, Pôle Emploi, les cabinets de recrutement et agences Intérim de la région. Les entreprises locales telles que [Sylvestre matériaux](#) soutiennent également la vie de l'association depuis plusieurs années.

Les chiffres clés de Force Cadres en 2017

- 198 adhérents (en recherche, en mission ou en CDI), dont 62 ont retrouvé un emploi
- 8 200 heures de travail par les adhérents
- 11^{ème} [SpeedNetworking](#) : 230 entretiens dont 70 cadres, 12 cabinets de recrutements participants avec 90 postes à pourvoir (voir la vidéo du [SpeedNetworking 2016](#))
- Une vingtaine de participations à des événements-clés économiques (salon de l'emploi, soirées réseaux, journée de l'ESS...)
- 70 personnes présentes à l'[AfterWork](#) Entreprises sur le thème « L'attractivité territoriale du point de vue des salariés : comment attirer et retenir les talents ? »
- Une [Table Ronde](#) qui s'est tenue en décembre 2017 au Conseil départemental sur le thème « *Comment impliquer les salariés dans le développement et la stratégie de l'entreprise ?* » Avec la présence de 3 chefs d'entreprises. L'organisation de cet évènement a nécessité 350h de travail.

Un peu d'histoire

- 1993 : Création de Force Cadres
- 1995 : Installation à Agroparc
- 1996 : Opération Ramsès. Rencontre de 80 entreprises
- 2007 : Création du premier SpeedNetworking (100 participants)
- 2008 : Création du site web (réactualisation en 2012)
- 2009 : Création du profil Viadeo FC
- 2018 : 25 ans de Force Cadres

FORCE CADRES INTEGRE LE CHAMP DE L'ECONOMIE SOCIALE ET SOLIDAIRE

L'**objectif premier** de Force Cadres est de **permettre à ses adhérents de s'inscrire dans une dynamique de recherche d'emploi sereine et active.**

Par son ouverture, son sens des valeurs alliant un esprit collectif et de partage, c'est une **association sociale et solidaire** qui œuvre à redonner de la dignité aux personnes en recherche d'emploi cadre.

De nature participative, l'association Force Cadres ne vit que par et pour ses adhérents. **Ils sont à la fois acteurs et bénéficiaires.** En s'engageant dans la co-construction de projet et dans la démarche réseau, ils restent ou redeviennent « actifs » dans leur recherche d'emploi.

L'**association participe** activement au **dynamisme économique vaclusien** en impliquant et mobilisant ses membres à chaque événement significatif du territoire.

Sans cesse en lien avec les responsables dirigeants d'entreprise du réseau de l'Economie Sociale et Solidaire pour **approfondir sa connaissance du tissu économique local** et **partager ses valeurs et son réseau**, elle fait partie intégrante du réseau des acteurs de [Promess84](#).

Nos valeurs

- *le partage, l'entraide, l'échange,*
- *la bienveillance et l'écoute,*
- *l'implication, le dynamisme et l'action*

Nos objectifs

- *Identifier les besoins des entreprises,*
- *Mettre à disposition des profils adéquats,*
- *Aider les cadres à être actif dans leur recherche d'emploi*

Force Cadres **propose un vivier de professionnels immédiatement disponibles**, déjà installés dans la région, compétents, innovants et actifs dans leur façon d'aborder les entreprises et le secteur de l'Economie Sociale et Solidaire.

Grâce à ce fichier, vous bénéficiez d'un vivier de compétences gratuit et sans cesse renouvelé, classé par grande catégorie professionnelle, rapidement consultable grâce aux mini-CV.

Nos moyens

Financiers

- Subventions du Conseil Régional,
- Subventions du Conseil Départemental du Vaucluse
- La Communauté des Communes du Grand Avignon
- La CCI de Vaucluse
- Sponsors d'entreprises partenaires locales
- Cotisations des adhérents

Humains

- Les membres de l'association impliqués dans la commission « Prospection »,
- Les membres aux compétences RH facilitant la préparation des mini-CV

Nos partenaires



Vivier de compétences

Mini-CV

Mise à jour : mars 2018

Vous recherchez un professionnel qualifié ?

Direction, Management.....	8
Organisation, Gestion de projet.....	13
Gestion, Administration, Comptabilité, Juridique	14
Achats, Logistique	15
Production, Informatique, Services Techniques, QSE	16
Ingénierie, R&D	17
Marketing, Communication	18
Commercial	19
Ressources Humaines, Formation	21
Offre de services.....	22
Actuellement en mission	24

Direction, Management

Katarzyna **KATA**-CHRISTOPHE

06.60.12.28.52

katasia1004@gmail.com

Fédérer vos équipes autour d'un projet commun.

Cadre dirigeant

privé / public

Organisation, Gestion, RH, Management

Mes compétences

- Conduite du changement
- Développement de partenariats (institutionnels, privés et publics)
- Gestion des RH et des compétences,
- Mise en place d'organisations adaptées à la diversité des publics
- Pilotage économique, financier et logistique

Mes atouts

- Énergie positive
- Adaptabilité, sens de l'écoute
- Cohésion et esprit d'équipe
- Engagement

Johanna DOUSSAINT

06.52.73.55.72

jdoussaint@yahoo.fr

Créer une forte cohésion d'équipes pour la réussite de vos projets.

Directrice de projets

Gestion de projets - Management d'équipes pluridisciplinaires

Mes compétences

- Formation, encadrement, accompagnement
- Gestion des crises
- Planification, coordination
- Définition et respect des objectifs
- Suivi budgétaire
- Démarches réglementaires
- Rédaction scientifique
- Animation de réunions

Mes atouts

- Sens de l'engagement
- 15 années d'expériences dans la Recherche, la Biologie et l'Industrie pharmaceutique
- Ski : 4 années de compétition et enseignement

Rémy BENOIT

06.17.21.28.54

remy.benoit3@gmail.com

*Manager de terrain expérimenté
(28 ans)*

*Ouvert au management de
transition*

Direction d'Usine

Mes compétences

- Gestion de site Seveso
- Management (120 personnes)
- Conduite du changement
- Gestion, restructuration, optimisation d'ateliers de production multi- produits (+ 500 références)
- Détection et mobilisation des talents
- Relations Institutionnelles et officielles
- Conduite de projets
- Chimie, R&D

Mes atouts

- Rigueur et flexibilité
- Capacité d'écoute et d'analyse, pédagogue

Expérience internationale multiculturelle

- Allemand et Anglais courant
- BASF en Allemagne : 7 ans

Patrick-Marian JAKIEL

06.21.43.24.56

jakiel.p@free.fr

*Mon expertise pluridisciplinaire
contribuera au développement de votre
société*

Directeur d'exploitation et de production

organisation, gestion, management

Mes compétences

- Détection des processus
- Planification des ressources
- Mise en place d'ERP contrôle
- Optimisation des flux
- Ordonnancement
- Participation au CODIR
- Relation client

Mes atouts

- Maîtrise des contraintes commerciales et des techniques de production
- Anglais (expérience professionnelle de 2 ans à Londres)
- Polonais
- secteur : médical, mécanique, automatisme, chaîne graphique complète...

<p>ERIC ALLAIN</p> <p>06.78.50.54.75</p> <p>eric.allain@me.com</p> <p>Reprise et restructuration de sociétés Management de centres de profits et de régions avec des budgets de 15 M€ à 100 M€ de CA</p>	<p>Direction de centres de profit France et international <i>Logistique et transport</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Logistique et transport en Europe▪ Stratégie et Développement▪ Expertise dans les outils de production <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ PME/TPE/GROUPE (XPO, GEFCO)▪ International, expatriation Europe - Afrique▪ Anglais, néerlandais, Espagnol▪ Mon réseau
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Frédéric LEROY</p> <p>06.07.62.54.39</p> <p>fredetsteph.leroy@gmail.com</p> <p>Entrepreneur en recherche d'une reprise d'entreprise, profil redresseur et développeur</p>	<p>Entrepreneur / Repreneur de TPE / PMI <i>Industrie - B2B</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Pilotage financier & stratégique▪ Management et conduite du changement▪ Gestion opérationnelle, industrielle et commerciale▪ International▪ Innovations produit, process et services <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Expérience dans des entreprises de taille et culture variées (TPE, PMI, grands groupes) et de multiples secteurs d'activité▪ Anglais, allemand
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Jean-Philippe VALET</p> <p>06.22.76.69.12</p> <p>jphilippe.valet@gmail.com</p> <p>Valorisation, sécurisation, gestion des dysfonctionnements, optimisation de votre environnement pour l'efficience de votre entreprise</p>	<p>Responsable Services Généraux <i>Immobilier, Multi-Services</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Relation et négociation fournisseurs▪ Maintenance et sécurité des infrastructures▪ Plans de Prévention▪ Audits internes et contrôles réglementaires▪ Planification et gestion budgétaire▪ Supervision des travaux <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Service au client, gestion des situations difficiles et des imprévus▪ Autonomie, rigueur, diplomatie et grande réactivité
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Mino DE BATTISTI

06.80.62.65.52

mino_debattisti@yahoo.it

Avoir une vision d'ensemble, concrétiser les objectifs tout en fédérant le groupe de travail pour obtenir le meilleur!

Directeur Commercial Export

Directeur Business Unit

Italien, Anglais

Mes compétences

- Management stratégique, opérationnel
- Développement Commercial
- Gestion filiales à l'étranger
- Pilotage d'équipes (recrutement, formation, intégration)
- Conduite au changement

Atouts

- Connaissance différentes cultures (Europe, Asie)
- Secteurs : Industriel et GMS
- Sens de l'engagement et des priorités
- Formation EMBA (en anglais)

Patrick JOUDRAIN

06.37.36.23.89

joudrain.patrick@orange.fr

Maitrise globale du management et du développement commercial pour une collaboration de 8 ans !

Manager commercial - Responsable d'agence

Services – Produits - Clients Professionnels

Mes compétences

- Structurer et organiser le réseau commercial
- Développer et fidéliser les comptes clés
- Négocier les contrats cadres : Commerciaux et Achats
- Financières : Compte de résultats, Prévisionnel, Trésorerie
- Gérer les ressources humaines et matérielles

Mes atouts

- Pragmatisme
- Satisfaction des clients avec un objectif «gagnant-gagnant»

Éric COURBON

06.80.28.79.94

courboneric@gmail.com

17 années d'expertise commerciale opérationnelle et stratégique chez un leader mondial du BTP

Directeur Commercial Régional

Industrie, matériaux de construction, BTP

Mes compétences

- Prescription, vente de solutions techniques, développement, fidélisation des majors du bâtiment
- Gestion et développement d'une entité (33 M€)
- Management de 12 cadres commerciaux
- Définition, mise en place de stratégies commerciales
- Lobbying institutionnel

Mes atouts

- Ecoute, négociation
- Responsabilité, humilité
- Sens du partage et de la réussite
- Goût du challenge

Gilles BARP

06.46.63.30.70

gilles.barp@gmail.com

20 ans d'expérience en exploitation et en direction industrielle

Directeur d'usine

Presse, imprimerie, Industrie du papier ...

Mes compétences

- Gestion opérationnelle multi-sites flux tendu
- Achats et approvisionnements
- Planification, pilotage stratégique des sites de production
- Management et conduite du changement
- Hygiène et sécurité
- Gestion du climat social
- Développement de nouveaux produits et services clients
-

Mes atouts

- Fédérateur
- Négociateur
- Réactif
- Innovateur

Organisation, Gestion de projet

<p>Brigitte SEGAUD-DARON</p> <p>06.86.56.10.54</p> <p>b.segaud@orange.fr</p> <p><i>Pilotage de projets complexes</i></p>	<p>Direction de projets <i>Défense / Aéronautique / Nucléaire</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Assistance à Maîtrise d'Ouvrage / Maîtrise d'Œuvre▪ Structuration d'équipes de projet▪ Réponses à appels d'offres▪ Ingénierie Système <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Connaissance des INB▪ Application de la RG Aéro 00040 au nucléaire▪ Rédaction : de l'« executive summary » au rapport de plusieurs milliers de pages▪ Travail en équipe multidisciplinaire internationale▪ Anglais
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Gestion, Administration, Comptabilité, Juridique

Martine GOLINVAUX

06.38.63.24.21

martine.golinvaux@gmail.com

***Toujours prête à relever un défi,
adaptable et aimant la communication.***

Contrôleur de Gestion, DAF

Comptabilité, Finance

Mes compétences

- Contrôle de gestion : Analyses, rentabilité par secteurs, étude de coûts, budget, investissements
- Organisation : Procédures de classement, équipes de travail, listes de tâches, statistiques, rapports financiers, procédures de contrôle, suivi des prestations
- Management : membre du comité de gestion, référente des équipes Audit et Comptabilité, manager équipe comptable (6 personnes)

Mes atouts

- Disponibilité
- Ténacité
- Enthousiasme

Achats, Logistique

Nous ne disposons pas actuellement de candidature pour cette rubrique, mais n'hésitez pas à contacter le bureau de Force Cadres pour nous faire savoir vos éventuels besoins :

Force Cadres

Tél : 04 90 84 03 06 - contact@forcecadres.org

www.forcecadres.org

Production, Informatique, Services Techniques, QSE

Gaëlle DUMARTIN

06.74.94.56.38

gaelle.dumartin@gmail.com

Vous désirez engager une démarche QHSE, Contactez-moi !

Responsable QHSE

Audit Conseil Formation

Mes compétences

- Expertise QHSE
- Communication
- Mise en conformité selon référentiels (approche processus, évaluation des risques, environnementale)
- Accompagnement à la certification

Mes atouts

- Connaissances de normes et de techniques spécifiques : ISO 9001/14000, OHSAS 18001, 5S, SWOT...
- Secteurs : ferroviaire/enseignement/immobilier
- RH / Commerciale / Informatique / Gestion
- Présidente de syndicat de copropriété

Ingénierie, R&D

<p>Guillaume FRAYSSE</p> <p>06.20.14.23.15</p> <p>fraysseguillaume@gmail.com</p> <p>Docteur en chimie des matériaux</p>	<p>Chef de projets R&D Matériaux</p> <p><i>Expert en caractérisation structurale</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Gestion simultanée de différents projets R&D▪ Collaboration internationale & multisectorielle Implémentation de nouvelles technologies (EBSD, Raman)▪ Management & développement de compétences▪ Reporting, adaptation des équipements, IP, HSE, ISO▪ Garantie la qualité des résultats & le respect des délais <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Dépassement de soi, excellence opérationnelle▪ Force de conviction, bienveillance
<p>Marion PILLOT</p> <p>06.24.63.74.22</p> <p>marion.pilot@yahoo.fr</p> <p>Docteur-Ingénieur en biologie des plantes / agronomie</p> <p>Relever les défis pour l'agriculture de demain</p>	<p>Ingénieur valorisation</p> <p><i>Agriculture durable</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Gestion de projets▪ Evaluation des risques liés aux biotechnologies▪ Animation et coordination de groupes de travail▪ Communication scientifique internationale (conférences, publications, émissions radiophoniques...)▪ Elaboration de supports pédagogiques et enseignement universitaire <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Connaissance des acteurs et des enjeux agricoles▪ Fédératrice (ministères, experts, parties prenantes...)▪ Anglais courant

Marketing, Communication

Nous ne disposons pas actuellement de candidature pour cette rubrique, mais n'hésitez pas à contacter le bureau de Force Cadres pour nous faire savoir vos éventuels besoins :

Force Cadres

Tél : 04 90 84 03 06 - contact@forcecadres.org

www.forcecadres.org

Commercial

<p>Pascale PAGNI</p> <p>06.22.06.73.36</p> <p>pascale.pagni@orange.fr</p> <p><i>Passion, Partage, Performance.</i></p>	<p>Responsable Commerciale Grand Sud <i>Culture Retail / B2B2C</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Management Force de Vente▪ Marketing▪ Relations partenaires Clients & Fournisseurs <p>Mes résultats</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Animation d'un réseau de 20 magasins, 1200 revendeurs▪ Accompagnement des nouvelles implantations (C.A +35%)▪ Développement de l'activité grossiste vers la distribution spécialisée (50% du C.A) <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Passionnée par le secteur Cosmétiques, Beauté, Bien-être▪ Aguerrie aux environnements concurrentiels▪ Dénicheur de tendances
<p>Catherine BERNARD</p> <p>06.77.17.41.95</p> <p>katejanebernardl@gmail.com</p> <p><i>Trilingue (Anglais - Italien)</i></p> <p><i>Négociatrice à l'export</i></p>	<p>Responsable Commerciale Domaine Viticole <i>14 ans d'expérience Caveau & Oenotourisme</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Gestion du Caveau & Management d'équipe (5 Pers)▪ Visites, dégustations, ventes (Particuliers & Groupes)▪ Relations Commerciales (+ de 200 Agences & T.O.)▪ Logiciels spécifiques : ISAVIGNE, TPVIN▪ Resp Evènementiel - gestion de salle de Récept▪ Foires et Salons Internationaux <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Goût pour le développement commercial▪ "Stratégie et pratique de l'export" Université du Vin

<p>Marie-Carmen BENAVIDES</p> <p>07.81.95.92.11</p> <p>mcb4184@gmail.com</p> <p>20 ans d'expérience dans le commerce viti/vinicole</p>	<p>Responsable Commerciale Export <i>Europe, les Amériques, Asie</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Mise en place du service Export : prospection, négociation, développement (+10%/an), fidélisation▪ Animation des réseaux de distribution▪ Création packaging des nouvelles cuvées▪ Gestion administrative, logistique et budgétaire▪ Événementiel, relations publiques, salons internationaux <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Mobilité▪ Goût du challenge (compétition natation, escalade, glaciers)▪ Double culture franco-hispanique▪ Anglais et portugais
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Éric SELTZ</p> <p>04 90 26 67 70</p> <p>eric.seltz@laposte.net</p> <p>15 ans d'expertise dans le Conseil et la Vente</p>	<p>Responsable Technico-Commercial</p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Techniques commerciales, de communication, formation et animation d'équipes (dizaine de personnes)▪ Maîtrise des circuits de distribution commerciale▪ Gestion des budgets commerciaux▪ Suivi et Reporting des informations terrain▪ Assister les collaborateurs au niveau commercial et technique▪ Participer à la définition d'une stratégie de développement de produits <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Dynamique▪ Enthousiaste▪ Empathique
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Ressources Humaines, Formation

Céline CHEVAILLIER

06.07.78.72.94

celine.chevaillier@me.com

18 ans d'expérience professionnelle

Industrie

Travail temporaire

Distribution alimentaire

Responsable des Ressources Humaines

Mes compétences

- Gestion et administration du personnel
- Paie et gestion des temps
- Élaboration, planification et suivi du plan de formation
- Organisation des élections et animation des IRP
- GPEC
- Social : AGEFIPH, prévoyance, mutuelle...

Mes atouts

- Expérience du terrain
- Maîtrise des outils
- Grande capacité d'adaptation
- Sens relationnel et qualité d'écoute
- Fiable et impliquée

Évelyne BIGARRE

06.43.16.41.74

evelyne.bigarre@gmail.com

Accompagner efficacement votre entreprise dans la gestion de projets de développement des RH

Consultante en recrutement et développement RH

Secteur Privé, Public, Associatif

Mes compétences

- Recrutement
- Gestion des carrières
- Formation
- Conduite du changement (diagnostic, plan d'actions)
- Vente de prestations RH

Mes atouts

- 15 ans de conseil RH, 5 ans en poste de direction
- Bonne connaissance de l'organisation, du fonctionnement de l'entreprise
- Qualités de communication, ouverture d'esprit, pragmatisme, réactivité

Josselin CAIZERGUES

06.43.73.25.28

josselin.caizergues56@orange.fr

Gestion administrative des Ressources Humaines et de la Formation

Chargé de Ressources Humaines

Mes compétences

- Conception de supports de gestion et de suivi RH : création d'une Base de données économiques et sociales...
- Diagnostic sur l'apprentissage
- Relations organismes : Agefos PME, entreprises...
- Optimisation de la gestion de la formation

Mes atouts

- Droit du travail et de la formation
- Pack Office, Access, Sphinx
- Excellentes capacités rédactionnelles
- Culture générale
- Mobilité

Offre de services

Laure RICATTI

06.18.09.85.46

ricattilaure@gmail.com

laure-ricatti.com

A l'écoute, dynamique, créative, fiable et engagée

Conseil en communication digitale

16 années d'expérience

Mon expertise digitale au service de votre structure

Mes compétences

- Accompagnement à la définition et à la mise en œuvre d'une stratégie digitale
- Création de sites internet (vitrine, e-commerce)
- Pilotage de projets web
- Gestion et animation de sites web / Rédaction web
- Référencement naturel (SEO)
- Community management / Accompagnement Social Media
- Formations

Langues : français, anglais, norvégien

Brigitte SEGAUD-DARON

06.86.56.10.54

b.segaud@orange.fr

Pilotage de projets complexes

Direction de projets

Défense / Aéronautique / Nucléaire

Mes compétences

- Assistance à Maîtrise d'Ouvrage / Maîtrise d'Œuvre
- Structuration d'équipes de projet
- Réponses à appels d'offres
- Ingénierie Système

Mes atouts

- Connaissance des INB
- Application de la RG Aéro 00040 au nucléaire
- Rédaction : de l'« executive summary » au rapport de plusieurs milliers de pages
- Travail en équipe multidisciplinaire internationale
- Anglais

Rémy BENOIT

06.17.21.28.54

remy.benoit3@gmail.com

38 ans d'expérience dans le monde de la chimie

Dr Ingénieur Conseil - Consultant Chimie

Mes compétences

- Recherche, développement, innovation : Aide au développement de produits, formules et nouvelles technologies.
- Production : Stockage, Mise en œuvre de produits chimiques.
- Optimisation et élaboration de Stratégies de production
- Résolution de problèmes Qualité
- Sécurité des hommes et des procédés
- Formations techniques personnalisées
- Management de projets

Mes atouts

- Rigueur, réactivité, flexibilité
- Expérience internationale : Allemand et Anglais courant

Auréli CAPGRAS

06.29.44.70.61

aureliecapgras84@gmail.com

<https://www.accompagnementfamilial.fr/>

Accompagner les parents et les enfants, pour que chacun trouve sa place

Coach familiale professionnelle

Pour des relations apaisées

Mes compétences

- Accompagnement des particuliers :
 - Jeunes parents : trouver sa propre éducation
 - Familles : surmonter les périodes difficiles
 - Adolescents : aller vers l'autonomie
- Accompagnement des entreprises dans le cadre de la démarche QVT

Mes atouts

- Questionnement, écoute, mise en situation
- Formation certifiée ICF, Communication Non Violente

Actuellement en mission

Vous trouverez ci-après les miniCV des membres de Force Cadres qui sont actuellement en mission à durée plus ou moins longue, mais qui souhaitent continuer de figurer dans notre vivier.

<p>Stéphane-Alban DESGEORGE</p> <p>06.07.05.11.58</p> <p>s-a.desgeorge@sfr.fr</p> <p>Animateur et Coordinateur Réseau</p>	<p>Responsable animation réseau de magasins <i>intégrés, indépendants, franchisés</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Management direct et indirect▪ Développement commercial : mise en place d'outils d'aide à la vente et recherche de relais de croissance▪ Développement commercial : mise en place d'outils d'aide à la vente et recherche de relais de croissance <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Facilitateur par un esprit d'analyse et de synthèse▪ Ecoute active des collaborateurs▪ Expérience internationale
<p>Elisabeth CATTEAU</p> <p>06.51.05.84.14</p> <p>elisabeth.catteau@free.fr</p> <p>Assurer avec succès votre ouverture à l'international</p>	<p>Développeur Commercial Export <i>Anglais, espagnol, allemand, néerlandais</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Etudes stratégiques des marchés, veille, prospection ciblée▪ Analyse demandes clients & recherche solutions adaptées▪ Calcul des offres, préparation des argumentaires▪ Relations clients & Grands comptes▪ Coordination avec les services internes et les usines▪ Gestion des dossiers graphiques, marketing produits▪ Suivi des prévisions ventes/réalisations <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Connaissance marchés anglo-saxons, germaniques, hispaniques▪ Flexibilité, curiosité, rigueur, persévérance

<p>Isabelle ROUSSEL</p> <p>06.22.71.37.71</p> <p>ichaize.rousseau@wanadoo.fr</p> <p><i>Définir et mettre en œuvre des stratégies marketing et commerciales avec des équipes pluridisciplinaires</i></p>	<p>Responsable Marketing & Développement commercial</p> <p><i>Multinationale/PME</i></p> <p>Stratégie marketing & commerciale</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Création de marques et plans de communication▪ Plans d'activation et développement des ventes▪ Expérience client/consommateur <p>Développement licences & partenariats</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Prospection, négociation et suivi▪ Pilotage de projets transverses <p>Création, gestion de nouvelles activités</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Merchandising, catégorie management, veille concurrentielle... <p>Management</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Fonctionnel, opérationnel (8 personnes), et transversal▪ Recrutement et formation d'alternants
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Xavier FOUCHERAND</p> <p>06.25.08.84.72</p> <p>xm.foucherand@neuf.fr</p> <p><i>Ingénierie de l'amélioration des performances industrielles et logistiques</i></p>	<p>Responsable industriel</p> <p><i>Agri/Agro</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Maîtrise de la supply-chain (flux tendus, ERP)▪ Expertise conditionnement et gestion des produits frais▪ Management et gestion climat social (100 personnes)▪ Gestion de projets et budgets, conduite de changements▪ Optimisation industrielle▪ Garant de l'hygiène et de la sécurité <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Anglais, allemand, italien▪ Méthodique (esprit d'analyse et de synthèse)▪ Réactif▪ Pragmatique▪ Engagé
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Géraldine CAUTIER</p> <p>06.50.11.22.56</p> <p>geraldine.cautier@gmail.com</p> <p><i>Allier rigueur et créativité dans le respect du planning !</i></p>	<p>Chef de projet communication print & digital <i>6 ans d'expérience en agence</i></p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Elaboration de stratégies et plans de communication▪ Définition des outils et supports (plaquettes, sites internet...)▪ Pilotage et conduite de projets▪ Organisation d'événements (conventions, séminaires...) <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Vice-présidente Association "Dire & Lire"▪ Co-animatrice Atelier Mini-CV Force Cadres 84▪ Sens de l'écoute▪ Enthousiasme et fort esprit équipe▪ Aisance rédactionnelle
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>Catherine BÉZARD</p> <p>06.18.05.42.45</p> <p>cbezard@sfr.fr</p> <p><i>Développer la performance des talents pour relever les défis de l'entreprise</i></p>	<p>Responsable de projets RH</p> <p>Mes compétences</p> <ul style="list-style-type: none">▪ GPEC▪ Gestion des plans de Formation▪ Management de projets RH▪ Animation de séminaires▪ Financements publics et européens▪ Pilotage d'une équipe et du budget alloué <p>Mes atouts</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Maîtrise de la dernière réforme de la Formation▪ Pratique du milieu institutionnel de l'Emploi et de la Formation▪ Anglais professionnel (Bulats 2015 : C1)
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Nathalie CAUBERT-BROCHE

06 82 38 55 32

nathalie.caubert@wanadoo.fr

Donner une nouvelle impulsion !

Consultante informatique de gestion

École des Mines d'Alès / IAE Montpellier

Mes compétences

- Techniques : ERP, SQL, C#, Pack Office, Merise, ...
- Audit
- Analyse des besoins
- Proposition solutions multi-supports
- Installation, formation
- Accompagnement au changement
- Organisation et conduite de réunions
- Support clients

Mes atouts

- Contrôle de gestion
- Marketing
- Expériences secteurs : TPE PME-PMI, nucléaire, hôpital, tourisme, commerce de détail, création d'entreprises, ...